



## POZVÁNKA NA KURZ

1 den

PRAHA  
OSTRAVA

**E.G.I.**  
Education Grow Insurance

### Prodejní dovednosti aneb jak mít nadšené klienty/zákazníky vedený Ing. Evou Gmentovou, LL.M., zkušeným mentorem

Termíny: 13. 6. 2019 Praha • 25. 4. 2019 Ostrava | od 9.30 h  
Kde: místo bude upřesněno přihlášeným e-mailem

Školitel: Ing. Eva Gmentová, LL.M.  
Účastnický příspěvek: 3.960 Kč

Přihlášky posílejte na adresu  
[prihlaska@eg-egi.cz](mailto:prihlaska@eg-egi.cz)

#### Komu je kurz určen?

Všem, kdo absolvovali kurz prezentační dovednosti a chtějí se posunout dále a také těm, jejichž profese je spojená s obchodem jakéhokoliv druhu.

Počet účastníků – minimálně 6 | maximálně 12

#### O lektrovi

**Ing. Eva Gmentová, LL.M.** má více než 30 let praxe ve finančních službách, od roku 2000 v pojišťovnictví; specialista na zemědělské pojištění, zodpovědnost za pojištění skupiny AGROFERT již od roku 2001. Absolventka Vysoké školy zemědělské, nyní Zemědělské Univerzity v Praze. Absolventka postgraduálního kurzu Aktuální otázky v pojišťovnictví na VŠE. Studium profesního vzdělávání v oblasti práva s dosažením titulu LL.M. v oblasti Korporátního práva, dizertační práce na téma Civilní a trestně právní odpovědnost statutárních orgánů v kontextu s trestným činem pojištění podvodu.

#### Obsah kurzu

- » Hlavní zásady správné komunikace
- » Hlavní zásady obchodní strategie
- » Osvědčené obchodní praktiky
- » Znáš dobře, co prodávám?
- » Pojďme si to vyzkoušet

Časový rozsah – 6 hodin

Začátek v 9.30 h | konec v 15.00–16.00 h s pauzou na oběd

*Pojďte si  
vyzkoušet,  
jak klienta  
zaujmout!*

# SDÍLENÍM ZKUŠENOSTÍ ODBORNÍKŮ K VAŠEMU RŮSTU!

