



PRAHA  
2018

**E.G.I.**  
Education Grow Insurance

## POZVÁNKA NA SEMINÁŘ

Prezentační a prodejní dovednosti pomocí storytellingu  
vedený Ing. Evou Gmentovou, LL.M., úspěšným obchodníkem a vzdělavatelem

Termíny: 22. 11. 2018 | od 9.30 h

Kde: místo bude upřesněno přihlášeným e-mailem

Školitel: Ing. Eva Gmentová, LL.M.

Účastnický příspěvek: 3.960 Kč

Přihlášky pošlete na adresu

[prihlaska@eg-egi.cz](mailto:prihlaska@eg-egi.cz)

### Komu je seminář určen?

Všem, kdo se pohybuje mezi lidmi a potřebují jim něco sdělit, něco prodat, něčím zaujmout...

**Počet účastníků** – minimálně 8 | maximálně 12

#### O lektorech

**Ing. Eva Gmentová, LL.M.** má více než 30 let praxe ve finančních službách, od roku 2000 v pojišťovnictví; specialista na zemědělské pojištění, zodpovědnost za pojištění skupiny AGROFERT již od roku 2001. Absolventka Vysoké školy zemědělské, nyní Zemědělské Univerzity v Praze. Absolventka postgraduálního kurzu Aktuální otázky v pojišťovnictví na VŠE. Studium profesního vzdělávání v oblasti práva s dosažením titulu LL.M. v oblasti Korporátního práva, dizertační práce na téma Civilní a trestně právní odpovědnost statutárních orgánů v kontextu s trestným činem pojistného podvodu.

#### Obsah semináře

- » Jak se připravit na prezentaci, na co nezapomenout
- » Jak zaujmout publikum a udržet si jeho pozornost pomocí storytellingu
- » Hlavní zásady storytellingu
- » Jak nadchnout posluchače pomocí storytellingu
- » Jak prodávat pomocí storytellingu
- » Pojdme si to vyzkoušet

**Časový rozsah** – 6 hodin

*Každý z nás se dříve  
či později ocitne  
v situaci, kdy musí něco  
prezentovat před cizími  
lidmi a co teprve, když  
jsou posluchači v drtivé  
přesile...*

*Jak nejen zvládnout  
emoce, ale jak  
pomocí storytellingu  
zaujmout a nadchnout  
posluchače, o tom je  
náš seminář.*

VZDĚLÁVÁNÍ PRO PRAXI V OBLASTI POJIŠTĚNÍ  
OSOBNÍ PŘÍSTUP KE STUDENTŮM

